



Светлана  
Улицкая

SVETLANA  
ULITSKAYA

# Кто я?

## Агент. Аукционист.

64 аукциона. Максимальная цена продажи 5 млн.\$

## Бизнес-тренер.

Владелец агентства недвижимости

## Мотивационный спикер.

Мотивирую достигать цели.  
Спикер 1 Фестиваля Спикеров – 2018.

## Писатель.

Автор книг «Агентам просьба не звонить», «Дневник благодарности», «Счастье баз фанфар»



[s.ulitskaya@mail.ru](mailto:s.ulitskaya@mail.ru)



[facebook.com/ulitskaya](https://facebook.com/ulitskaya)



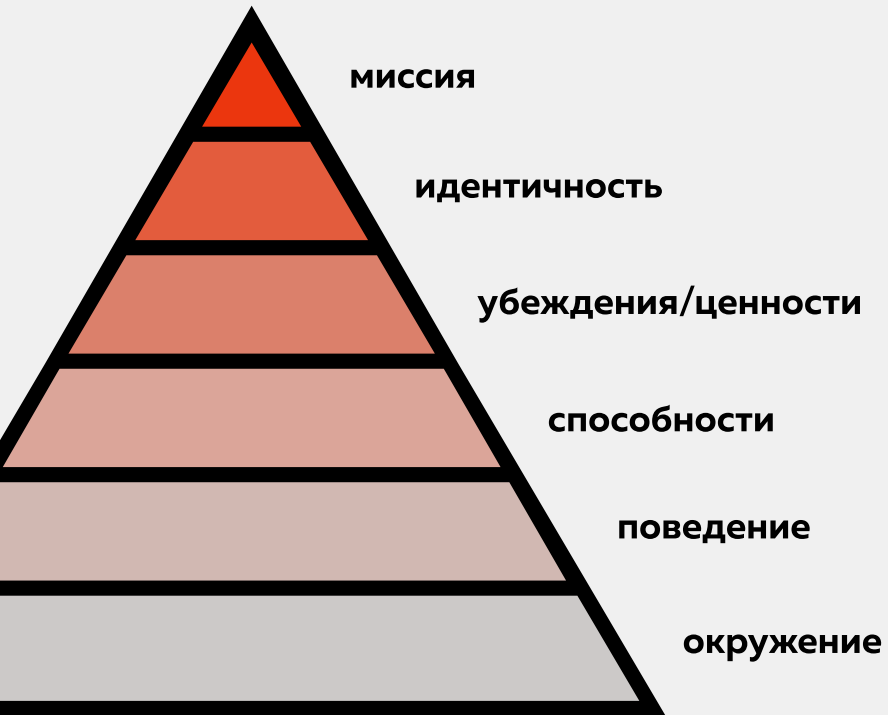
[t.me/Ulitskaya](https://t.me/Ulitskaya)



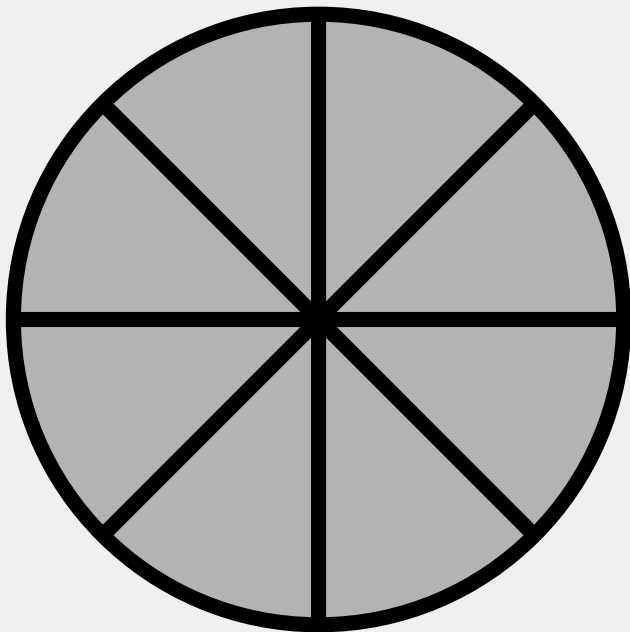
[s.ulitskaya](https://www.instagram.com/s.ulitskaya)

# Методы презентации агентской услуги на современном рынке

Как продавать услугу дорого?



## Пирамида Дилтса



**Ролевые  
модели**

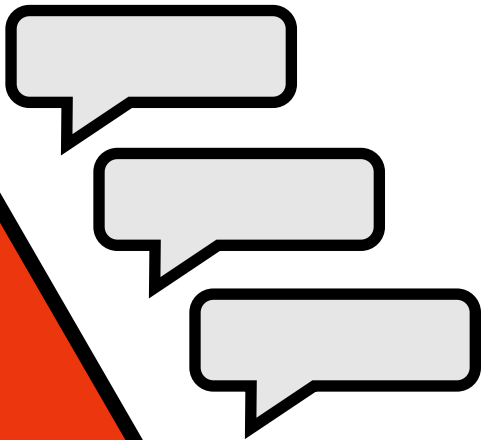
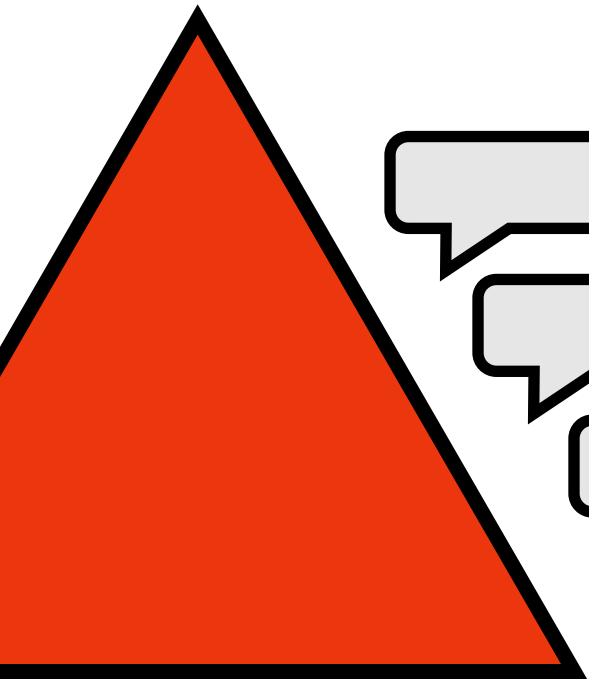


## **3 метода презентации агентской услуги**



**Прием  
айсберг  
агентской  
услуги**





**Технологическая цепочка.**

Что продаем?  
Где деньги?

# Точки роста Агента.

Работа с самооценкой  
и ограничивающими  
убеждениями.

Коммуникативные  
продажи и сторителлинг.

Клиентский сервис.

Раппорт и НЛП.

Переговорные навыки.

Присутствие в публич-  
ном пространстве

# SVETLANA ULITSKAYA



[s.ulitskaya@mail.ru](mailto:s.ulitskaya@mail.ru)



[facebook.com/ulitskaya](https://facebook.com/ulitskaya)



[t.me/Ulitskaya](https://t.me/Ulitskaya)



[s.ulitskaya](https://www.instagram.com/s.ulitskaya)